

## **COMO MONTAR SEU PREÇO DE VENDA**

### **OBJETIVO**

- Ensinar na prática e sem complicações como montar o Preço de Venda de seu Serviço.

### **SOBRE O CURSO**

Nesse curso eu vou te ensinar:

- A diferença entre Preço e valor;
- Aspectos que interferem diretamente no Preço de Venda de seu Serviço;
- O que é despesa Fixa e Variável;
- Impostos que compõem o seu Preço de Venda;
- Montar o PREÇO DE VENDA DO SEU SERVIÇO;
- Montar um Modelo de Proposta/Orçamento.

### **DURAÇÃO DO CURSO**

- 6 (seis) horas – Modo presencial – Aula teórica e mão na massa / Horário das 09:00 às 16h00 (intervalo de 01(uma) hora para lanche/refeição)

Será fornecido um lanche no local

### **NÚMERO DE PARTICIPANTES POR TURMA:**

- mínimo 6 (seis) participantes – máximo 10 (dez) participantes